SIETE PASOS PARA EVALUAR SU EMPRESA

Línea de Desarrollo del Modelo y Plan de Negocios - SEA empresarial

SEA Empresarial | Corporación Mundial de la Mujer Colombia

Lo más importante para un empresario es conocer las variables que inciden en los resultados de su empresa, cómo controlarlas y establecer un criterio de decisión a la hora de evaluar un negocio.

Dentro de un plan de negocios se realiza la evaluación económica de empresa para determinar si es rentable y a partir de este análisis el empresario podrá definir mejor si invierte o no en el negocio. Se debe tomar en cuenta que la rentabilidad es la relación entre la utilidad y la inversión:

$$\text{RENTABILIDAD} = \frac{\text{UTILIDAD}}{\text{INVERSIÓN}}$$

1 **Ingresos y plan de ventas:** Es una proyección de los ingresos que se generan por la venta de los productos.

2 **Costos directos de producción:** Son todos los desembolsos o salidas de dinero que tiene que hacer el empresario para producir un producto o servicio.

3 **Gastos:** Son todos los desembolsos o salidas de dinero que se realizan para el funcionamiento de la empresa y que no tienen relación.

4 **Utilidad:** Es el resultado de la gestión de la empresa y corresponde esencialmente a la diferencia entre los ingresos y egresos de cada mes.

5 **Inversiones:** Contempla los activos fijos requeridos para el funcionamiento del negocio.

6 **Capital de trabajo:** Son los recursos en efectivo que requiere la empresa para financiar su funcionamiento, mientras los productos se

7 **Rentabilidad:** Es la relación entre la utilidad y la inversión que permite comparar las oportunidades de negocio que se presenten.