DESARROLLO DE IDEAS DE ALTO VALOR AGREGADO Y PROTOTIPOS

Línea de Desarrollo de Ideas y Productos - SEA empresarial

SEA Empresarial | Corporación Mundial de la Mujer Colombia

Las ideas de negocio surgen para solucionar un problema o una necesidad del mercado y para llevarlas exitosamente a la práctica, se necesita un proceso de análisis de 8 pasos:

1. **Lluvia de ideas de negocios:** Generar ideas de forma espontánea y se van registrando en una hoja para luego seleccionar las más viables.

2. **Analizar las ideas identificadas:** Revisar una a una las ideas seleccionadas identificando la inversión requerida, viabilidad de producción y venta y la existencia de competidores.

3. **Evaluación con un experto:** Obtener una visión externa que aporte conocimiento y experiencia sobre las ideas identificadas.

4. **Definir el mercado objetivo:** Definir cuáles serían los clientes que comprarían los productos y pagarían el mejor precio por ellos.

5. **Revisar el valor agregado del producto:** Describir cómo se diferenciará el producto o servicio de otros en el mercado, resaltando el valor agregado que se ofrece.

6. **Selección de la idea de negocio:** Definir la oferta de valor que se llevará al mercado.

7. **Desarrollar un prototipo:** Desarrollar un modelo de prueba del producto para comprobar funcionalidad, estética y el valor agregado.

8. **Hacer la ficha técnica del producto:** Hacer un documento que describe todos los detalles del producto: materiales, especificaciones técnicas, proceso productivo y el mercado